

## 第 19 章 国际工程投标报价

国际工程报价的组成，特别是现场管理费和其他待摊费的组成；施工现场发生的办公费，作为待摊费用摊入到工程量表的各计价分项价格中；

国际工程报价程序：排序；

标前会议：可以提出什么，不可以提出什么；

工程量复核作用，可以质疑但不能修改；

人工单价加权平均，当地采购材料工地交货价格第三国采购类似于国内供应材料；

开办费：单列还是计入单价按照招标文件规定，组成内容；

暂列金额：文字四句话；

单价分析三个方法使用条件：定额单价法、作业估价法和匡算估价法；

标价汇总：分项合价+分包总价+暂定金额；

国际工程报价对比分析和动态分析的含义，对比分析宏观和微观分别解决什么，动态分析对应的客观因素；

国际工程报价影响因素，竞争程度 SWOT 分析；

国际工程报价技巧：报高价和报低价，单纯对计日工报低有工程量正常报价，不平衡报价内容不清报高价工程量增加报高价，暂定工程量没有数量报高价有数量正常报价；

投标报价策略五个。

## P343~345 19.1 国际工程投标报价构成及程序

## 19.1.1 国际工程投标报价构成

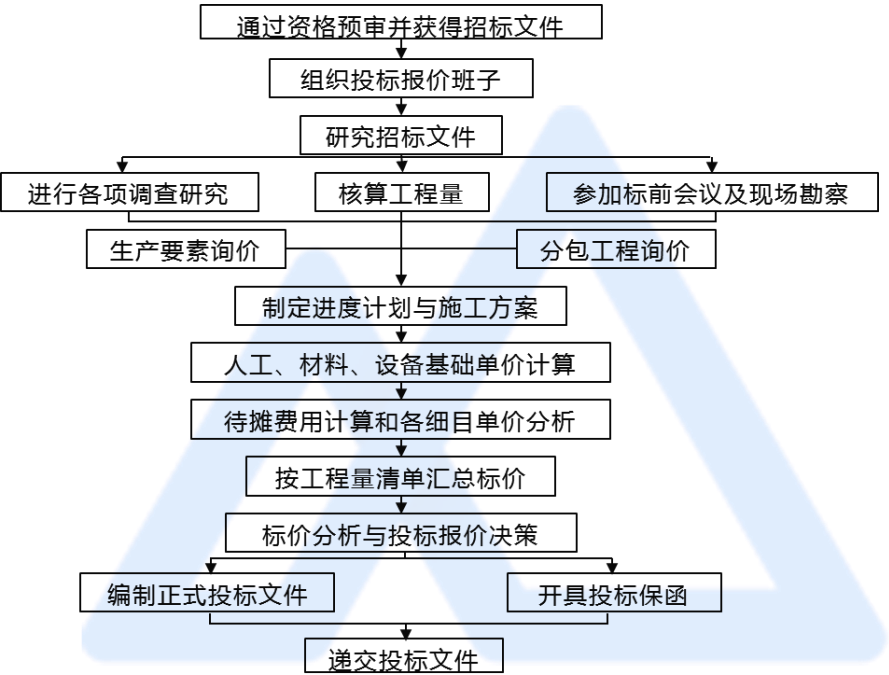
人工费、材料费、施工机具使用费、待摊费（现场管理费和其他待摊费）、开办费、分包费（分包报价+总包管理费和利润）、暂定金额（招标人的备用金）。

其中现场管理费、临时设施工程费、保险费、税金等在工程量清单中没有单列费用项目，需要作为待摊费用分摊到工程量清单的各个报价分项中。

待 摊 费	现场 管理费	工作人员费
		办公费
		差旅交通费
		文体宣教费
		固定资产使用费
		国外生活设施使用费
		工具用具使用费
		劳动保护费
		检验试验费

		其他费用
		临时设施工程费
	保险费	工程保险、第三方责任险
	税金	
	保函手续费	包括投标保函、履约保函、预付款保函、维修保函等
	经营业务费	
	贷款利息	
	总部管理费	
	利润	
	风险费	

19.1.2 国际工程投标报价程序



P345~362 19.2 国际工程投标报价编制

19.2.1 组织投标报价班子

一个好的投标报价班子的成员应由经济管理类人才、专业技术类人才、商务金融类人才、合同管理类人才组成，最好是懂技术、懂经济、懂商务、懂法律和会外语的复合型、外向型、开拓型人才。

承包商人员各类专业人员及其在报价编制过程中的作用

人员	人员的作用
承包商高级管理人员	决定是否参加投标，商谈资金，标价调整
公式内部设计人员	编制替代设计方案
现场人员	对施工方法、资源需求和各项施工作业

	大概时间提出建议
工程测量员	估算实施项目的工程量
人事部门人员	向估价部门提出有关可用的职员和关键人员的建议，编制人员雇用条件，协助计算现场管理费用

## 19.2.2 研究招标文件

## 19.2.3 开展调查研究

开展调查研究	工程项目 业主调查	包括本工程资源来源情况，各项手续是否齐全、业主的工程建设经验、业主的信用水平以及工程师的情况等
	竞争对手的调查	主要包括调查获得本工程投标资格、购买投标文件的公司情况，以及有多少家公司参加了标前会议和现场勘察，分析可能参加投标的公司

## 19.2.4 参加标前会议及现场勘察

(1) 对工程内容范围不清的问题应当提请说明，但不要表示或提出任何修改设计方案的要求。

(2) 对招标文件中图纸与技术说明互相矛盾之处，可请求说明应以何者为准，但不要轻易提出修改技术要求。

(3) 对含糊不清、容易产生歧义理解的合同条件，可以请求给予澄清、解释，但不要提出任何改变合同条件的要求。

(4) 投标人应注意提问的技巧，不要批评或否定业主在招标文件中的有关规定，提问的问题应是招标文件中比较明显的错误或疏漏，不要将对己方有利的错误或疏漏提出来，也不要将己方机密的设计方案或施工方案透露给竞争对手。

投标人应派有丰富工程施工经验的工程技术人员参加现场勘察。

## 19.2.5 工程量复核

工程量复核不仅是为了便于准确计算投标价格，更是今后在实施工程中测量每项工程量的依据，同时也是安排施工进度计划、选定施工方案的重要依据。

当发现遗漏或相差较大时，投标人不能随便改动工程量，仍应按招标文件的要求填报自己的报价，但可另在投标函中适当予以说明。

## 19.2.6 生产要素询价

## 19.2.7 分包工程询价

某国际工程投标过程中，投标人员在复核工程量时发现土方部分的工程量计算存在较

大误差，其应采取的正确做法是（ ）。

- A. 按招标文件的工程量填报自己的报价，并在投标函中予以说明
- B. 按照有利的原则选择招标文件的工程量或自己核算的工程量报价
- C. 按招标文件的工程量和自己核算的工程量分别报价并加以说明
- D. 按自己核算的正确的工程量计算报价，并在投标函中予以说明

【答案】A

按照国际工程投标报价的程序，投标人在标前会议之前应该进行的工作是（ ）。

- A. 分包工程询价
- B. 人工、材料、机械基础单价计算
- C. 生产要素询价
- D. 进行各项调查研究

【答案】D

国际工程投标中，投标人在投标截止日前一天发现招标工程量清单中某分项工程量有明显的计算错误，则最适宜采取的做法是（ ）。

- A. 按照施工中可能的工程量填报单价，不做任何额外说明
- B. 电话咨询招标人，根据招标人口头认可的数量填报单价
- C. 按照原招标文件的工程量填报单价，另在投标致函中予以说明
- D. 按照投标人修正的工程量填报单价，另在投标致函中予以说明

【答案】C

投标人在国际工程投标的标前会议上的做法，正确的有（ ）。

- A. 对工程内容范围不清的问题请业主作出说明
- B. 对容易产生歧义理解的合同条件，请业主给予理解
- C. 对投标文件中图纸与技术说明矛盾之处，提出己方的修改技术要求
- D. 提出对业主有利的设计方案修改建议
- E. 详细阐述己方施工方案的优势和竞争力

【答案】AB

19.2.8 工日基价的计算：加权平均算出工日工资基价。

19.2.9 材料和设备预算价格计算

19.2.10 施工机具使用费的计算

人工费	工日基价计算：雇用当地工人包括招募和解雇费用；
-----	-------------------------

	工人上下班交通费等； 人工费包括雇员人身意外伤害保险 按照加权平均算出工日工资计价
材料费	当地采购：预算价格为施工现场交货的价格 预算价格=市场价+运输费+采购保管损耗； 国内供应：材料价格=到岸价+海关费+港口费+运杂费+保管费+运输保管损耗+其他费用； 第三国采购：计算方法类似于国内供应材料、设备价格的计算； 材料费含材料设备运输保险
施工机具使用费	包括基本折旧费、场外运输费、安装拆卸费、燃料动力费、机上人工费、维修保养费以及保险费等

## 19.2.11 待摊费计算

## 1. 现场管理费

- (1) 工作人员费
- (2) 办公费
- (3) 差旅交通费
- (4) 文体宣教费
- (5) 固定资产使用费
- (6) 国外生活设施使用费
- (7) 工具用具使用费
- (8) 劳动保护费
- (9) 检验试验费
- (10) 其他费用

## 2. 其他待摊费用

- (1) 临时设施工程费
- (2) 保险费

承包工程中的保险项目一般有工程保险、第三方责任险、雇员的人身意外保险、施工机械设备保险、材料设备运输保险等，其中后三项保险费已分别计入人工、材料、施工机具使用费的单价，此处不再考虑。

- (3) 税金
- (4) 保函手续费
- (5) 经营业务费
- (6) 工程辅助费
- (7) 贷款利息
- (8) 总部管理费
- (9) 利润
- (10) 风险费

待 摊 费	现场 管理费	工作人员费	
		办公费	
		差旅交通费	
		文体宣教费	
		固定资产使用费	
		国外生活设施使用费	
		工具用具使用费	
		劳动保护费	
		检验试验费	
		其他费用	
	其他 待摊费	临时设施工程费	
		保险费	工程保险、第三方责任险
		税金	
		保函手续费	包括投标保函、履约保函、预付款保函、维修保函等
		经营业务费	
		贷款利息	
		总部管理费	
		利润	
		风险费	

3. 开办费：究竟是单列还是摊入工程量其他分项价格中，应根据招标文件的规定计算。

- (1) 现场勘察费
- (2) 现场清理费
- (3) 进场临时道路费
- (4) 业主代表和现场工程师设施费
- (5) 现场试验设施费
- (6) 施工用水电费
- (7) 脚手架及小型工具费
- (8) 承包商临时设施费
- (9) 现场保卫设施和安装费用
- (10) 职工交通费
- (11) 其他杂项

#### 4. 暂定金额

暂列金额是业主在招标文件中明确规定了数额的一笔招标人备用金，标明用于工程施工，或供应材料，或提供服务，或应付意外情况，亦称待金额或备用金。承包商在投标报价时均应将此暂列金额数计入工程总报价，但承包商无权做主使用此金额，这些项目的费用将按照业主工程师的指示与决定，全部或部分使用。

开办费	包括现场勘察费、现场清理费、进场临时道路费、业主代表和现场工程师设施费、现场实验设施费、施工用水电费、脚手架及小型工具费、承包商临时设施费、现场保卫设施和安装费用、职工交通费等 可以是单列或者摊入工程量其他分项价格中： 应根据招标文件的规定计算
分包工程费	分包报价 总包管理费和利润
暂定金额 (招标人备用金)	暂列金额是业主在招标文件中明确规定了数额的一笔招标人备用金，标明用于工程施工，或供应材料，或提供服务，或应付意外情况，亦称待定金额或备用金。承包商在投标报价时均应将此暂列金额数计入工程总报价，但承包商无权做主使用此金额，这些项目的费用将按照业主工程师的指示与决定，全部或部分使用

若国际工程的招标文件中未单列开办费，则下列费用中，应计入现场管理费的有（ ）。

- A. 工程辅助费
- B. 现场办公费
- C. 经营业务费
- D. 检验试验费
- E. 文体宣教费

【答案】BDE

在国际工程投标报价中，暂定金额的处理方式是（ ）决定其使用方式和额度。

- A. 计入承包商工程总报价，由承包商
- B. 不计入承包商工程总报价，由项目设计方
- C. 不计入承包商工程总报价，由业主工程师
- D. 计入承包商工程总报价，由业主工程师

【答案】D

国际工程投标报价时，在工程所在国当地采购的材料设备的预算价格应按（ ）计算。

- A. 投标人所在国预算价格
- B. 材料设备出厂价格
- C. 施工现场交货价格
- D. 当地市场价格

【答案】C

下列国际工程投标报价组成中，属于现场管理费的是（ ）。

- A. 工程辅助费
- B. 检验试验费
- C. 临时设施工程费
- D. 工程保险费

【答案】B

【解析】

待摊费	现场管理费	工作人员费
		办公费
		差旅交通费
		文体宣教费
		固定资产使用费
		国外生活设施使用费
		工具用具使用费
		劳动保护费
		检验试验费
		其他费用
	其他待摊费	临时设施工程费
		保险费
		税金
		保函手续费
		经营业务费
		工程辅助费
		贷款利息
		总部管理费
		利润
		风险费

国际工程投标报价时，在工程所在地采购的材料设备的预算价格应包括材料市场价、运输费和（ ）。

- A. 港口费
- B. 样品费
- C. 采购保管损耗费
- D. 银行手续费

【答案】C

国际工程投标报价中，现场管理费应列入（ ）。



- A. 分包报价
- B. 开办费
- C. 待摊费用
- D. 暂定金额

【答案】C

国际工程投标报价的组成中，应计入现场管理费的有（ ）。

- A. 现场办公费
- B. 贷款利息
- C. 保险费
- D. 固定资产使用费
- E. 保函手续费

【答案】AD

某国际工程，业主方在招标文件中规定了 200 万元的暂定金额，则每一个承包商在投标报价时对该项暂定金额的正确处理方式是（ ）。

- A. 计入投标总报价，但承包商无权自主使用
- B. 计入投标总报价，并且承包商有权自主使用
- C. 不计入投标总价，在实际发生时由业主支付
- D. 不计入投标总价，由工程师决定是否使用

【答案】A

国际工程投标总报价组成中，应计入现场管理费的有（ ）。

- A. 差旅交通费
- B. 临时设施工程费
- C. 工程辅助费
- D. 劳动保护费
- E. 检验试验费

【答案】ADE

下列国际工程施工项目投标报价组成费用中，通常可以计入开办费的是（ ）。

- A. 保险费
- B. 劳动保护费
- C. 进场临时道路费

D. 经营业务费

【答案】C

【解析】ABD 属于待摊费；C 属于开办费。

国际工程投标报价时，下列施工现场办公费的处理方式，正确的是（ ）。

- A. 按照其费用性质分别计入相应分项工程的人工费、材料费或机具费
- B. 作为待摊费分摊到工程量清单的各个报价分项中
- C. 作为待摊费用单列并计入投标总报价
- D. 作为开办费单列并计入投标总报价

【答案】B

【解析】办公费属于待摊费的现场管理费列项内容。

关于国际工程投标报价的说法，错误的是（ ）。

- A. 施工企业现场管理费应作为待摊费用分摊在各项综合单价中
- B. 现场试验设施费作为开办费应依据招标文件决定是否单列
- C. 暂定金额由业主工程师决定是否全部或部分使用
- D. 人工费工日基价应按在工程所在国招募工人的平均日工资单价计算

【答案】D

国际工程投标报价中，投标人在投标截止日前发现招标工程量清单中某分项工程的工程量有计算错误，宜采取的做法是（ ）。

- A. 按照投标人自行修正的工程量填报单价，另在投标函中予以说明
- B. 电话咨询招标人，根据招标人口头认可的工程量填报单价
- C. 按照原招标文件的工程量填报单价，可另在投标函中予以说明
- D. 按照施工中可能发生的工程量填报单价，另在投标函中予以说明

【答案】C

关于国际工程招标中暂定金额的说法，正确的有（ ）。

- A. 承包商在投标报价时应将暂定金额在总报价之外单列
- B. 暂定金额的数量一般由业主在招标文件中明确
- C. 承包商在施工中无权做主使用暂定金额
- D. 暂定金额只能用于应对意外情况引起的损失
- E. 暂定金额应按照业主工程师的指令与决定，全部或部分使用

【答案】BCE

## 19.2.12 分项工程的单价分析及汇总标价

## 1. 计算分项工程的单位工程量人、料、机费用

分项工程人、料、机费用常用的估价方法有定额估价法、作业估价法和匡算估价法等。

一般拥有较可靠定额标准的企业，定额估价法应用较为广泛。

当机械设备所占比重较大，使用均衡性较差，机械设备搁置时间过长而使其费用增大，这种机械搁置而又无法在定额估价中给予恰当的考虑时，这时就应采用作业估价法进行计算更为合适。

作业估价法应包括：制定施工计划，计算各项作业的资源费用等。

匡算估价法是指估价师根据以往的实际经验或有关资料，直接估算出分项工程中人工、材料、机具的消耗量，从而估算出分项工程的人、料、机单价。

采用这种方法，估价师的实际经验直接决定了估价的准确程度。因此，往往适用于工程量不大，所占费用比例较小的那部分分项工程。

## 7. 汇总标价

将工程量清单中所有分项工程的合价汇总，即可算出工程的总标价。

总标价=分项工程合价+分包工程总价+暂定金额

在国际工程投标报价中，当机械设备所占比重较大、使用的均衡性较差、搁置时间过长而使其费用增大时，机械使用费一般宜采用（ ）进行计算。

- A. 定额估价法
- B. 匡算估计法
- C. 作业估价法
- D. 概算指标法

【答案】C

国际工程投标报价中，估价师根据以往的实际经验直接估算出分项工程中人、料、机的消耗量，从而估算出分项工程单价的估价方法是（ ）。

- A. 匡算估价法
- B. 定额估价法
- C. 作业估价法
- D. 技术测定法

【答案】A

国际工程投标报价时，在工程所在国当地采购的材料设备，其预算价格应包括材料设备市场价、运输费和（ ）。

- A. 港口费
- B. 样品费
- C. 银行手续费
- D. 采购保管损耗费

【答案】D

关于国际工程投标报价中分项工程单价分析的说法，正确的有（ ）。

- A. 具有可靠定额标准的企业必须采用定额估价法进行单价分析计算
- B. 匡算估价法适合于工程量较大并且所占费用比例较大的分项工程
- C. 机械搁置时间过长又无法在定额估价中给予恰当考虑时，采用作业估价法计算机械费用更合适
- D. 采用作业估价法进行单价分析，估价师的实际经验直接决定估价的准确程度
- E. 为保证估价的正确与合理性，作业估价法的内容应包括制定施工计划和计算各项作业的资源费用等

【答案】CE

【解析】A 错，一般拥有较可靠定额标准的企业，定额估价法应用较为广泛；B 错，匡算估价法适合工程量不大、所占费用比例较小的分项工程；D 错，匡算估价法，估价师的实际经验直接决定了估价的准确程度。

### 19.2.13 投标分析

#### 1. 对比分析

标价的对比分析是依据在长期的工程实践中积累的大量的经验数据，用类比的方法，从宏观上判断计算标价的合理性。

（2）通过对上述各类指标及其比例关系的分析，从宏观上分析标价结构的合理性。

（5）从上述宏观分析得出初步印象后，对明显不合理的标价构成部分进行微观方面的分析检查。重点是在提高工效、改变施工方案、降低材料设备价格和节约管理费用等方面提出可行措施，并修正初步计算标价。

#### 2. 动态分析

标价的动态分析是假定某些因素发生变化，测算标价的变化幅度，特别是这些变化对目标利润的影响。该项分析类似于项目投资的敏感性分析。

- (1) 工期延误的影响
- (2) 物价和工资上涨的影响
- (3) 其他可变因素的影响

影响标价的可变因素很多，而有些是投标人无法控制的，如汇率、贷款利率的变化、政策法规的变化等。

国际工程投标中，投标人做出最终报价前应对估算人员算出的暂时标价进行对比分析，其目的是（ ）。

- A. 从宏观上把握标价的合理性
- B. 分析报价的竞争力
- C. 预测报价的利润水平
- D. 检查标价计算是否存在错误

【答案】A

国际工程投标报价前，对估算人员算出的暂时报价进行动态分析时要考虑的因素有（ ）。

- A. 工期延迟的影响
- B. 分项工程量变化的影响
- C. 地质勘察资料错误的影响
- D. 物价和工资上涨的影响
- E. 汇率贷款利率变化的影响

【答案】ADE

#### 19.2.14 投标报价决策

影响国际工程投标报价决策的因素

- 1. 成本估算的准确性
- 2. 期望利润
- 3. 市场条件
- 4. 竞争程度

可以通过对竞争对手的“SWOT 分析”来评价竞争程度。

- 5. 风险偏好

影响国际工程投标报价决策的因素主要有（ ）。

- A. 成本估算的准确性

- B. 风险偏好
- C. 市场条件
- D. 竞争程度
- E. 评标人员组成

【答案】ABCD

P362~366 19.3 国际工程投标报价技巧

#### 19.3.1 根据招标项目的不同特点采用不同的报价

国际工程投标报价时，既要考虑自身的优势和劣势，也要分析招标项目的特点。按照工程项目的不同特点、类别、施工条件等来选择报价策略。

##### 1. 报价可高一些的工程

- (1) 施工条件差的工程；
- (2) 专业要求高的技术密集型工程，而本公司在这方面有专长，声望也较高；
- (3) 总价低的小型工程以及自己不愿做、又不方便不投标的工程；
- (4) 特殊的工程，如港口码头、地下开挖工程等；
- (5) 工期要求急的工程；
- (6) 竞争对手少的工程；
- (7) 支付条件不理想的工程。

##### 2. 报价可低一些的工程

- (1) 施工条件好的工程；
- (2) 工作简单、工程量大而一般公司都可以做的工程；
- (3) 目前急于打入某一市场、某一地区，或在该地区面临工程结束，机械设备等无工地转移时；
- (4) 本公司在附近有工程，而本项目又可利用该工地的设备、劳务，或有条件短期内突击完成的工程；
- (5) 竞争对手多，竞争激烈的工程；
- (6) 非急需工程；
- (7) 支付条件好的工程。

#### 19.3.2 适当运用不平衡报价法

不平衡报价法也叫前重后轻法。不平衡报价是指一个工程项目的投标报价，在总价基本确定后，调整内部各个项目的报价，以期既不提高总价从而影响中标，又能在结算时得

到更理想的经济效益。一般可以在以下几个方面考虑采用不平衡报价法。

(1) 能够早日结账收款的项目(如开办费、土石方工程、基础工程等)可以报得高一些,以利资金周转,后期工程项目(如机电设备安装工程、装饰工程等)可适当降低。

(2) 经过工程量核算,预计今后工程量会增加的项目,单价适当提高,这样在最终结算时可获得超额利润,而将工程量可能减少的项目单价降低,工程结算时损失不大。

但是上述 1、2 两点要统筹考虑,针对工程量有错误的早期工程,如果不可能完成工程量表中的数量,则不能盲目抬高报价,要具体分析后再确定。

(3) 设计图纸不明确,估计修改后工程量要增加的,可以提高单价,而工程内容说明不清的,则可降低一些单价。

### 19.3.3 注意计日工的报价

如果是单纯对计日工报价,可以报高一些,但如果招标文件中有一个假定的“名义工程量”时,则需要具体分析是否报高价,以免提高总报价。

### 19.3.4 适当运用多方案报价法

对一些招标文件,如果发现工程范围不很明确,条款不清楚或很不公正,或技术规范要求过于苛刻时,可在充分估计投标风险的基础上,按多方案报价法处理。

### 19.3.5 适当运用“建议方案”报价

有时,招标文件中规定可以提出建议方案,即可以修改原设计方案,提出投标者的方案。新的建议方案一般要求能够降低总造价或提前竣工。但要注意的是对原招标方案一定要标价,以供业主比较。

### 19.3.6 适当运用突然降价法

### 19.3.7 适当运用先亏后盈法

有的承包商,为了打进某一地区市场,依靠国家、财团和自身的雄厚资本实力,而采取一种不惜代价,只求中标的低价报价方案。

### 19.3.8 注意暂定工程量的报价

暂定工程量有三种:

一种是业主规定了暂定工程量的分项内容和暂定总价款,并规定所有投标人都必须在总报价中加入这笔固定金额,但由于分项工程量不很准确,允许将来按投标人所报单价和实际完成的工程量付款;因此,投标时应当对暂定工程量的单价适当提高。

另一种是业主列出了暂定工程量的项目和数量,但并没有限制这些工程量的估价总价款,要求投标人既列出单价,也应按暂定项目的数量计算总价,当将来结算付款时可按实



际完成的工程量和所报单价支付；情况，投标人必须慎重考虑。

第三种是只有暂定工程的一笔固定总金额，将来这笔金额做什么用，由业主确定。第三种情况对投标竞争没有实际意义，按招标文件要求将规定的暂定款列入总报价即可。

#### 19.3.9 合理运用无利润算标法

(1) 有可能在得标后，将大部分工程分包给索价较低的一些分包商；  
(2) 对于分期建设的项目，先以低价获得首期工程，尔后赢得机会创造第二期工程中的竞争优势，并在以后的实施中赚得利润；

(3) 较长时期内，承包商没有在建的工程项目，如果再不得标，就难以维持生存。

#### 19.3.10 国际工程投标报价策略：生存、补偿、开发、竞争、盈利策略。

具有下列特点的国际工程项目中，投标报价适宜采用低价策略的是（ ）。

- A. 工作简单且支付条件好的工程
- B. 专业要求高且工期要求急的工程
- C. 竞争对手少且施工条件差的工程
- D. 技术复杂且投资规模大的工程

【答案】A

【解析】报价可低一些的工程：

(1) 施工条件好的工程；  
(2) 工作简单、工程量大而一般公司都可以做的工程；  
(3) 本公司目前急于打入某一市场、某一地区，或在该地区面临工程结束，机械设备等无工地转移时；

(4) 本公司在附近有工程，而本项目又可利用该工地的设备、劳务，或有条件短期内突击完成的工程；

(5) 竞争对手多，竞争激烈的工程；

(6) 非急需工程；

(7) 支付条件好的工程。BCD 选项，属于高价策略策略的情形。

国际工程投标报价时，企业要根据自身的优劣势和招标项目的特点来确定报价策略，通常情况下报价可适当高一些的工程有（ ）。

- A. 施工条件差的工程
- B. 工期要求特别急的工程
- C. 支付条件不理想的工程



- D. 竞争对手很少的工程
- E. 技术含量不高且一般公司都可以做的工程

【答案】ABCD

下列国际工程中，投标人报价时采用高价策略的是（ ）。

- A. 施工条件好的工程
- B. 工期要求着急的地下开挖工程
- C. 竞争对手多的房屋建筑工程
- D. 支付条件好的工程

【答案】B

国际工程项目招标中，如果业主规定了暂定工程量的分项内容和暂定总价款，且规定所有投标人都必须在总报价中加入这笔固定金额。则投标人对该暂定工程的报价策略是（ ）。

- A. 单价可适当提高
- B. 单价可适当降低
- C. 总价应适当降低
- D. 总价可适当提高

【答案】A

关于工程量清单招标中计日工报价技巧的说法，正确的是（ ）。

- A. 单纯对计日工报价应报低价
- B. 招标文件中有名义工程量的计日工应报高价
- C. 单纯对计日工报价应报高价
- D. 招标文件中有名义工程量的计日工应报低价

【答案】C

在国际工程报价中，投标人为了既不提高总报价，又能在结算中获得更理想的经济效益，运用不平衡报价法时，可以适当偏高报价的有（ ）。

- A. 能早日结账收款的工程项目
- B. 预计不可能完全实施的早期工程项目
- C. 经核算预计今后工程量会增加较多的项目
- D. 预计工程量可能减少的后期工程项目
- E. 因设计图纸不明确可能导致工程量增加的项目

【答案】ACE，BD 应报低价。

### 本章考点汇总

国际工程报价的组成，特别是现场管理费和其他待摊费的组成；施工现场发生的办公费，作为待摊费用摊入到工程量表的各计价分项价格中；

国际工程报价程序：排序；

标前会议：可以提出什么，不可以提出什么；

工程量复核作用，可以质疑但不能修改；

人工单价加权平均，当地采购材料工地交货价格第三国采购类似于国内供应材料；

开办费：单列还是计入单价按照招标文件规定，组成内容；

暂列金额：文字四句话；

单价分析三个方法使用条件：定额单价法、作业估价法和匡算估价法；

标价汇总：分项合价+分包总价+暂定金额；

国际工程报价对比分析和动态分析的含义，对比分析宏观和微观分别解决什么，动态分析对应的客观因素；

国际工程报价影响因素，竞争程度 SWOT 分析；

国际工程报价技巧：报高价和报低价，单纯对计日工报低有工程量正常报价，不平衡报价内容不清报高价工程量增加报高价，暂定工程量没有数量报高价有数量正常报价；

投标报价 5 个策略。